

BEWIRB DICH JETZT!

Wir sind ein führender Anbieter innovativer Lösungen für Zahnmedizin und Zahntechnik.
Unser Team umfasst rund 100 Mitarbeitende an unserem Standort in Balingen. Wir entwickeln praxisnahe Software-, Fach- und Weiterbildungslösungen "aus der Praxis für die Praxis", die den Arbeitsalltag in Praxen und Laboren effizienter, moderner und zukunftsorientierter machen.

MITARBEITER VERTRIEB (m/w/d)

Wir suchen ab sofort einen motivierten Mitarbeiter (m/w/d)
in Vollzeit für unser Team in Balingen.

Deine Aufgaben:

- Du präsentierst unsere erklärungsbedürftigen Software- und Fachlösungen telefonisch und online überzeugend bei Zahnarztpraxen und Dentallaboren, gehst gezielt auf deren Bedürfnisse ein und führst die Gespräche erfolgreich zum Verkaufsabschluss.
- Du betreust unsere Partner im Dentalfachhandel telefonisch, bist ihr fester und verlässlicher Ansprechpartner und baust eine vertrauensvolle, langfristige Zusammenarbeit auf.
- Du gewinnst aktiv neue Kunden und erkennst Potenziale im Markt, um unseren Kundenstamm gezielt zu erweitern.
- Du erstellst passgenaue Angebote und führst Nachfass- und Verhandlungsgespräche mit Deinen Kunden.
- Du pflegst Kundendaten, Kontakte und Vertriebsaktivitäten sorgfältig in unserem CRM-System und sorgst so für Transparenz und eine reibungslose Zusammenarbeit im Team.
- Du analysierst Markt-, Kunden- und Vertriebsdaten, leitest daraus konkrete Maßnahmen zur Umsatzsteigerung ab und bringst Deine Ideen für Vertriebsprozesse ein.

spitta

Dein Profil:

- ✓ Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- ✓ Du hast Erfahrung im telefonischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und präsentierst sicher, auch online.
- ✓ Neukundenakquise und überzeugende Gesprächsführung gehören zu Deinen Stärken.
- ✓ Du bist sicher im Umgang mit CRM-Systemen und MS Office.
- ✓ Du denkst analytisch und behältst Zahlen und Ziele im Blick.
- ✓ Eigenverantwortliches, strukturiertes und zuverlässiges Arbeiten zeichnet Dich aus.
- ✓ Teamgeist sowie ein respektvoller und offener Umgang runden Dein Profil ab.

Das bieten wir:

- ✓ 30 Urlaubstage, flexible Arbeitszeiten und bis zu 2 Tage Homeoffice pro Woche, damit Du Beruf und Privatleben gut miteinander vereinbaren kannst.
- ✓ Eine faire Vergütung sowie attraktive Zusatzleistungen wie Altersvorsorge und Firmenrad.
- ✓ Einen monatlichen Edenred-Gutschein, den Du flexibel bei zahlreichen Partnern einlösen kannst.
- ✓ Eine strukturierte Einarbeitung in unsere Produkte und Vertriebswege, damit Du Dich schnell zurechtfindest und sicher in Deine neue Aufgabe startest.
- ✓ Einen attraktiven Standort in Balingen mit guter Anbindung an Tübingen und Stuttgart, ob mit dem Auto oder mit öffentlichen Verkehrsmitteln.

Jetzt bewerben unter: bewerbung@spitta.de

Deine Daten werden vertraulich behandelt und ausschließlich für den Bewerbungsprozess verwendet. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums.



Deine Ansprechpartnerin:
Melissa Ballardt
Personalservice

07433 952-266
www.spitta.de
bewerbung@spitta.de
Ammonitenstraße 1,
72336 Balingen