

---

# Gesamtinhalt

## Wegweiser

- Gesamtinhalt
- Vorwort
- Autorenverzeichnis
- Benutzerhinweise

## CD-ROM

- Benutzerhinweise
- Inhalt CD-ROM

## 1 Grundlagen der kieferorthopädischen Praxisführung

- 1.1 Inhalt
- 1.2 Aufgabenfelder der ZFA in der kieferorthopädischen Praxis
- 1.3 Einsatzorte und entsprechende Aufgaben der ZFA in der kieferorthopädischen Praxis
- 1.4 Praxisorganisation
- 1.5 Hygienemanagement in der Praxis
- 1.6 Kommunikation und Marketing
- 1.7 Datenschutz in der kieferorthopädischen Praxis

## 2 Abrechnung und gesetzliche Vorgaben in der kieferorthopädischen Praxis

- 2.1 Inhalt
- 2.2 Rechtliche Grundlagen im Rahmen der GKV
- 2.3 Rechtliche Grundlagen bei privat Versicherten
- 2.4 Praxisrechtliche Bestimmungen und gesetzliche Grundlagen

## 3 Diagnostische Leistungen in der Kieferorthopädie

- 3.1 Inhalt
- 3.2 Klinische Untersuchung
- 3.3 Interdisziplinäre Absprache und Befundmitteilung
- 3.4 Fotostat
- 3.5 Kieferorthopädische Abformung
- 3.6 Kieferorthopädisches Modell und Modellanalyse
- 3.7 Intraorale Röntgenaufnahmen
- 3.8 Handröntgenaufnahme
- 3.9 Orthopantomogramm (OPG)

- 3.10 Fernröntgenseitbild (FRS)
- 3.11 Digitale Volumentomografie (DVT)
- 3.12 Diagnose und Therapieplanung

#### **4 Therapeutische Leistungen in der Kieferorthopädie**

- 4.1 Inhalt
- 4.2 Einführung
- 4.3 Kieferorthopädische Behandlung mit aktiver Platte
- 4.4 Die funktionskieferorthopädischen Apparaturen
- 4.5 Therapie mit festsitzenden Apparaturen
- 4.6 Extra- und intraorale Verankerungen
- 4.7 Ossäre Verankerungen

#### **5 Prophylaktische Leistungen in der Kieferorthopädie**

- 5.1 Inhalt
- 5.2 Prophylaktische Leistungen in der Kieferorthopädie

#### **6 Therapie kranio-mandibulärer Dysfunktionen und traumatischer Verletzungen**

- 6.1 Inhalt
- 6.2 Einführung
- 6.3 Therapie der kranio-mandibulären Dysfunktionen

#### **7 Kommunikation in der kieferorthopädischen Praxis**

- 7.1 Inhalt
- 7.2 Reden ist leichter zu lernen als Fahrradfahren
- 7.3 Erster Eindruck
- 7.4 Die richtige Kommunikation am Telefon
- 7.5 Motivierende Gesprächsführung
- 7.6 Die optimale Beratung – Soft Facts für gute Entscheidungen